bluegreen

INNOVATION FINANCING
PROFESSIONALS

European Innovation Council

EIC Accelerator

‘Backing visionary entrepreneurs’

www.eic.ec.europa.eu
@EUeic
#Eueic

EIC ACCELERATOR: COSA CERCA?

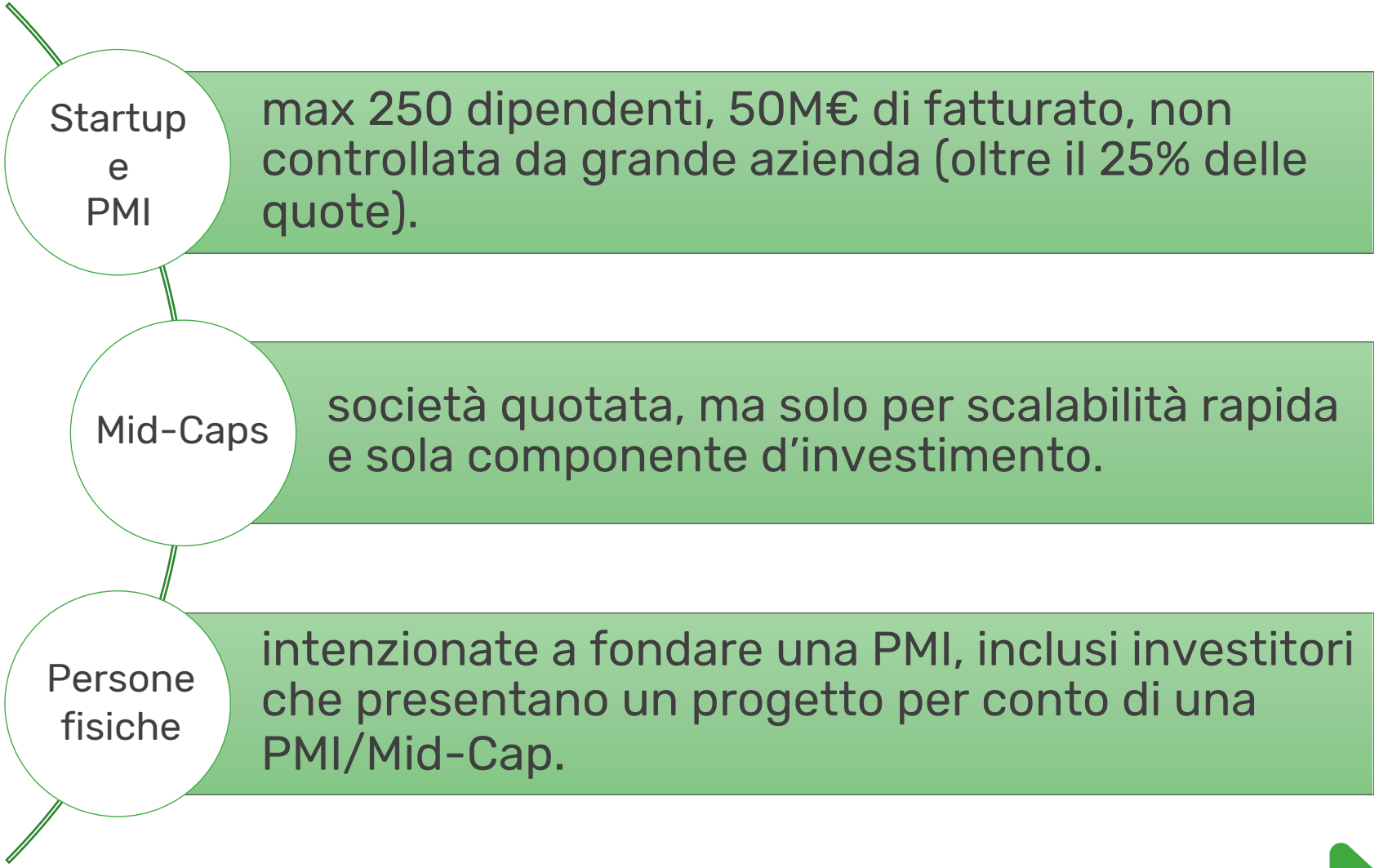
Start-up e PMI in grado di sviluppare innovazioni ad alto impatto, con il potenziale per creare nuovi mercati o ridisegnare quelli esistenti.

Nuovi prodotti o servizi basati su innovazioni radicali, scoperte scientifiche o tecnologie dall’impatto dirompente ("deep tech").

Innovazioni che richiedono investimenti significativi per un lungo periodo di tempo e sono troppo rischiose per i soli investitori privati.

CHI PUO' PARTECIPARE?

Mono-beneficiari:
1 solo partecipante per progetto.
No consorzio.
Sì subcontractors.



FINANZIAMENTI OTTENIBILI

Finanziamento a fondo perduto (grant)

- massimo 2,5 milioni di euro
- 70% dei costi ammissibili
- da sostenere entro 24 mesi

per sviluppo prodotto

sviluppo nuove features, sperimentazione, certificazione ...

Investimento da parte di EIC Fund (equity)

- minimo 0,5 e massimo 15 milioni di euro
- sotto forma di equity o quasi-equity
- massimo 25% delle azioni con diritto di voto
- principio del “patient capital” (prospettiva di 7-10 anni)

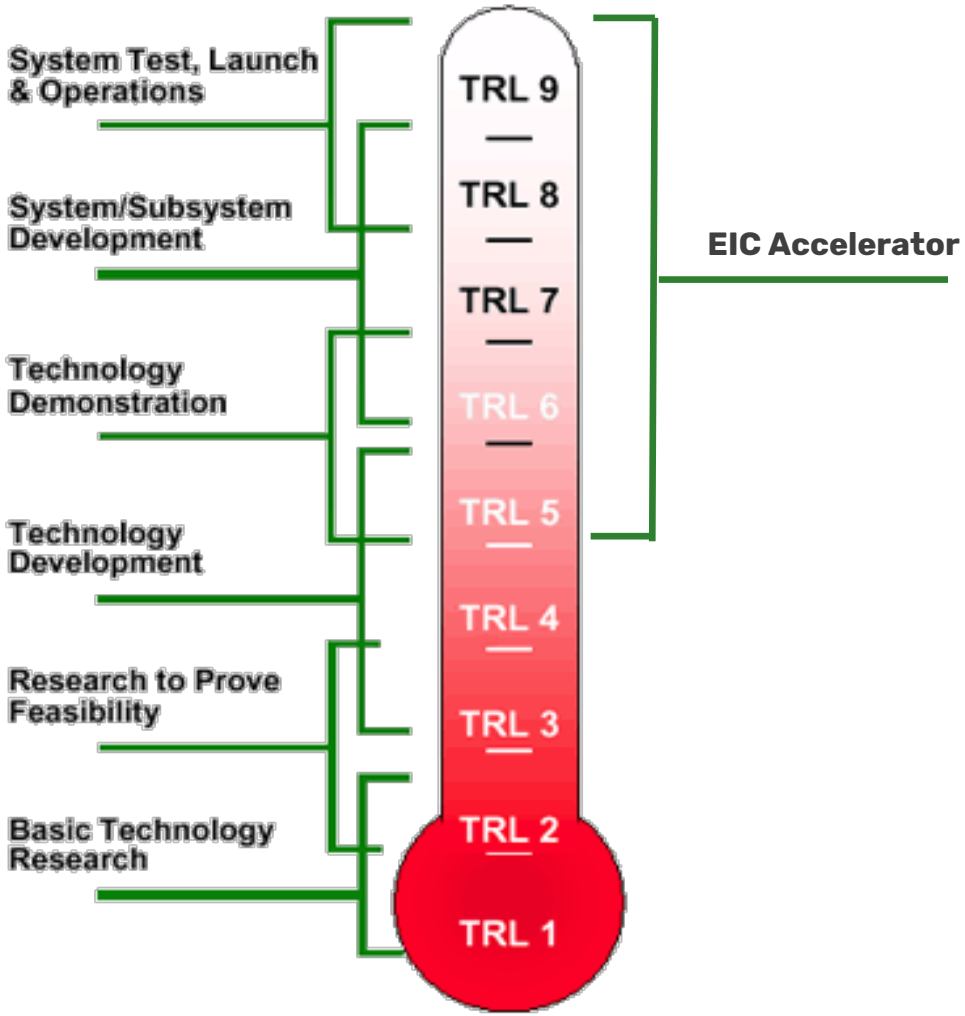
per sviluppo commerciale

Industrializzazione, produzione, commercializzazione, scale-up ...

TIPI DI PROPOSTE

Blended finance (grant + equity)	• Grant + equity per attività d'innovazione (TRL 5/6 - 8). • Solo equity per scale-up e accesso al mercato (TRL 9).
Grant only	• Il richiedente deve dimostrare mezzi finanziari alternativi sufficienti per il 30% non coperto dal grant e per il 100% delle attività di scale-up e commercializzazione (TRL 9)
Grant first	• L'innovazione richiede ancora un lavoro significativo per convalidare e dimostrare il potenziale commerciale. • Il richiedente deve dimostrare mezzi finanziari alternativi sufficienti per il 30% non coperto dal grant (TRL 5/6 - 8).
Investment only	• Il richiedente sta cercando fondi per scalare velocemente sul mercato un'innovazione ad alto rischio (no sviluppo prodotto).

SCALA TRL – TECHNOLOGY READINESS LEVEL



PREPARAZIONE E VALUTAZIONE PROPOSTE

STAGE 1 PROPOSTA BREVE

- Proposta testuale
- Pitch Deck
- Video

VALUTAZIONE STAGE 1

- Valutazione da remoto
- 4 valutatori
- 2 GO su 4

STAGE 2 PROPOSTA COMPLETA

- Proposta testuale
- Prospetto finanziario
- Pitch Deck
- FTO
- Data Management Plan
- Allegati

VALUTAZIONE STAGE 2

- Valutazione da remoto
- 3 valutatori
- 3 GO su 3

INTERVISTA ED ESITO

- Intervista in presenza
- GO all'unanimità

FINANZIAMENTO E RENDICONTAZIONE

- Proposta di finanziamento
- Due Diligence

DETTAGLIO STAGE 1

Proposta testuale

- Circa 30 domande, suddivise in 3 parti:

→ IDEATION: Problema, soluzione, innovazione, confronto con i concorrenti, fattori chiave per il successo, ..

→ DEVELOPMENT: Mercato, clienti target, impatto socio-economico e ambientale, strategia e risultati attesi…

→ GO2MARKET: Team, partner, rischi, fabbisogni finanziari, ..

1000 caratteri per risposta

Pitch deck

- Presentazione grafica della proposta di massimo 10 slide

Video pitch

- Presentazione del team e del prodotto innovativo in massimo 3 minuti

Presentazione a sportello e valutazione in 4 settimane

DETTAGLIO STAGE 2

Proposta testuale

- Circa 120 domande, finalizzate a fornire un BP completo
- 1000 caratteri per risposta

Pitch deck

- Presentazione grafica della proposta senza limiti di slide

Prospetto finanziario

- Bilancio e conto economico fino a 3 anni precedenti (se disponibili)
- Conto economico previsionale fino a 6 anni successivi

Freedom To Operate analysis

- Analisi di anteriorità disponibile da brevetto
- In assenza di brevetto, da preparare come autodichiarazione

Data Management Plan

- Documento per la gestione dei dati durante il progetto

Lettere di interesse

- Da partner industriali e commerciali o clienti

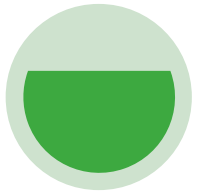
Presentazione a cut-off (4 all'anno) e valutazione in 6-8 settimane

SELEZIONE PMI DA PARTE DI BLUEGREEN

PMI associate a CLUST-ER HEALTH

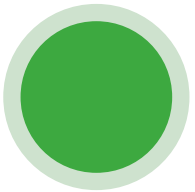
CONTATTO E CONFERENCE CALL

- Contatto via mail
- Invio NDA
- Conference Call di 30-60min
- Raccolta info azienda e prodotto



VERIFICA REQUISITI

- Coerenza obiettivi CLUST-ER HEALTH
- Requisiti di accesso EIC Accelerator
- Valutazione tecnica
- Valutazione di business



SELEZIONE E CONTRATTO

- Selezione 10 PMI per 2022
- Dettagli su condizioni contrattuali
- Dettagli su presentazione domanda
- Scelta deadline per sottomissione

COERENZA OBIETTIVI CLUST-ER HEALTH

A supporto dell'ecosistema regionale delle industrie della Salute e del Benessere

PRIORITA' STRATEGICHE E LINEE DI INTERVENTO PREVISTE NEL PIANO D'AZIONE 2022-2023 DEL CLUST-ER HEALTH

- Innovazione dei materiali per la salute
- Produzione e sviluppo preclinico di nuove molecole (proteine, vaccini, anticorpi, ...)
- Sviluppo e industrializzazione di prodotti medicinali per terapie avanzate
- Validazione di farmaci, dispositivi medici, strumenti elettro/biomedicali e per la diagnostica in vitro
- Big Data e Intelligenza Artificiale per la Salute
- Salute e benessere 4.0: tecnologie e servizi per la gestione personalizzata, sostenibile e consapevole della Salute e dello Stile di Vita
- Wellness cognitivo e autonomia
- Nutrizione e Salute
- Fabbricazione industriale di farmaci e dispositivi medici

COINVOLGIMENTO ATTORI DEL TERRITORIO, SOCI DEL CLUSTER

Coinvolgimento come Subcontractor di almeno altri 2 soci del Clust-ER Health, tra Università, centri di ricerca, strutture sanitarie, aziende ecc.
Clust-ER Health agirà anche da facilitatore.

REGOLARITA' NEI PAGAMENTI

Regolarità dell'azienda con il pagamento delle quote associative del Clust-ER Health.

REQUISITI ACCESSO EIC ACCELERATOR

INNOVATIVITA'

Innovazione tecnologica, anche incrementale rispetto alle soluzioni esistenti, o innovazione di servizio ma disruptive.

STADIO DI SVILUPPO

Prototipo testato in ambiente rilevante. MVP.

PROTEZIONE INTELLETTUALE

Per i prodotti (hardware) si richiede almeno brevetto depositato.
Meglio ancora se concesso o esteso in Europa.
Per i servizi (software) si richiede una chiara strategia di protezione intellettuale.

TEAM E PARTNERSHIP

Team composto da tecnici, commerciali e figure di business. Ben visti i soci fondatori che lavorano al progetto. Ben viste figure esperte di certificazione medicale.
Partner industriali e commerciali già identificati. Meglio se accordi già firmati e LOI.

VALUTAZIONE TECNICA E DI BUSINESS

VALUTAZIONE TECNICA

- Analisi della tecnologia innovativa
- Risultati test effettuati
- Nuovi test da effettuare: tempi e costi
- Certificazioni da ottenere
- Brevettabilità/FTO
- Presenza di partner industriali

Valutazione interna del team di Bluegreen con il supporto di Ing. Biomedici.

VALUTAZIONE DI BUSINESS

- Analisi del vantaggio competititivo
- Potenzialità di mercato
- Analisi del modello di business
- Scalabilità del business
- Competenze del team
- Premi e riconoscimenti già ottenuti

Valutazione interna del team di Bluegreen.

CONDIZIONI CONTRATTUALI BLUEGREEN

STAGE 1 PROPOSTA BREVE

CLIENTI BG

Testo: 3000€

Pitch: 1000€

Video: 1000€

CLUST-ER HEALTH

Testo: 0 €

Pitch: 1000€

Video: 500€

VALUTAZIONE STAGE 1

STAGE 2 PROPOSTA COMPLETA

CLIENTI BG

Testo: 5000€

Pitch: 1000€

Due Dil: 2500€

CLUST-ER HEALTH

Testo: 4500 €

Pitch: 1000€

Due Diligence: 2000€

VALUTAZIONE STAGE 2

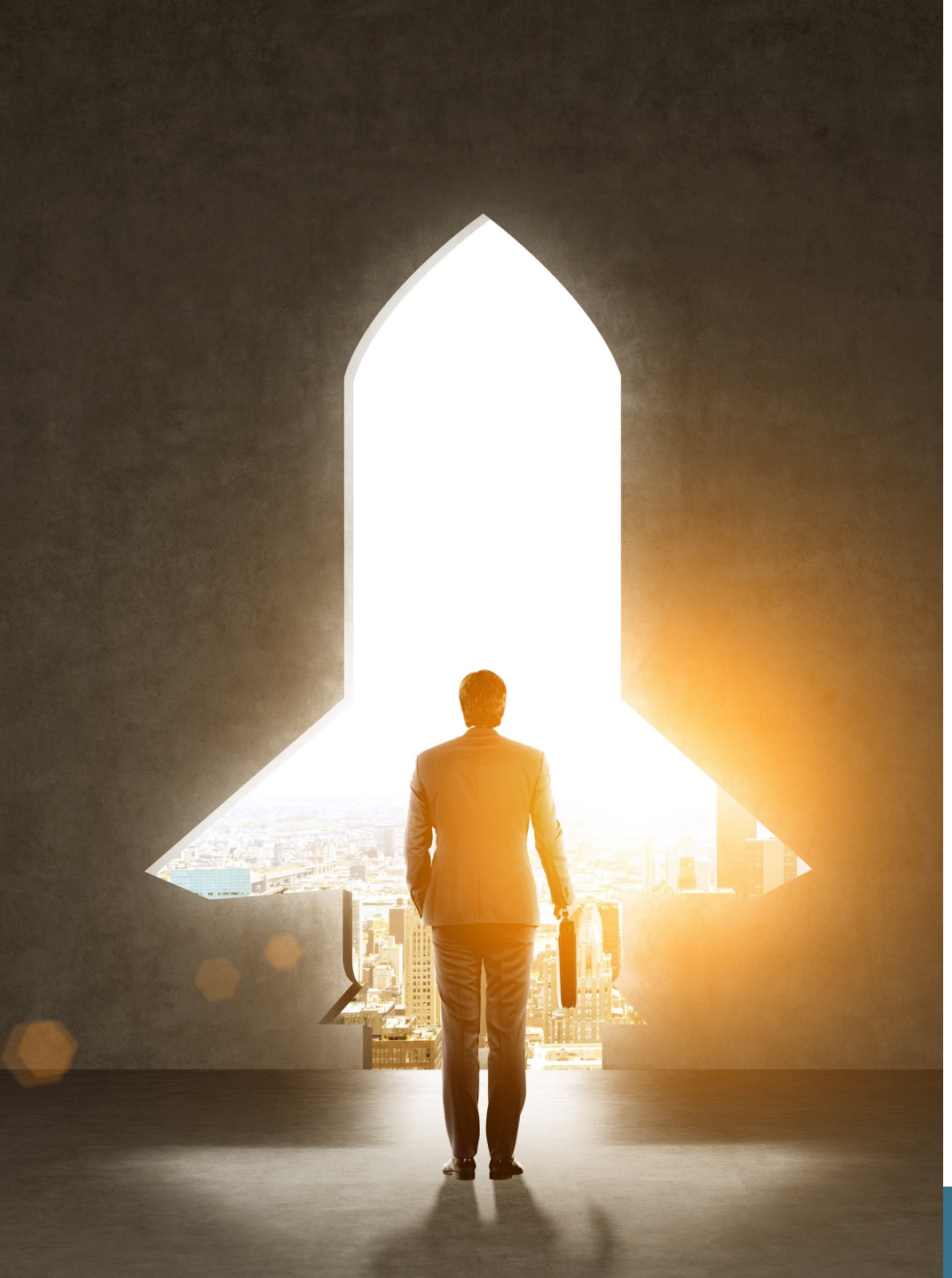
INTERVISTA ED ESITO

Preparazione all'intervista compresa nel prezzo.

FINANZIAMENTO E RENDICONTAZIONE

Success fee sul finanziamento ottenuto (grant e equity)

Dall'1 al 3% a scaglioni



VANTAGGI
PMI CLUST-ER HEALTH

- Overview su bandi e finanziamenti pubblici
  GRATUITA
- Valutazione tecnica e di business
  GRATUITA
- Presentazione Stage 1
  COPERTA DA ACCORDO CLUST-ER HEALTH
- Presentazione Stage 2
  CON SCONTISTICHE e RIPRESENTAZIONE

bluegreen